

Finanzierungsbaustein Factoring

Alternative
Finanzierungsform für
das Umlaufvermögen

**Neue
Geldquellen**

Creditreform 02/2009

Klamm trotz Aufschwung

Focus 49/2009

Liquidität ist Trumpf

FAZ 23.09.2009

**Mit dem Umsatz
steigt die Liquidität**

Profirma 09/2008

Bargeld zählt heute mehr als die Rendite

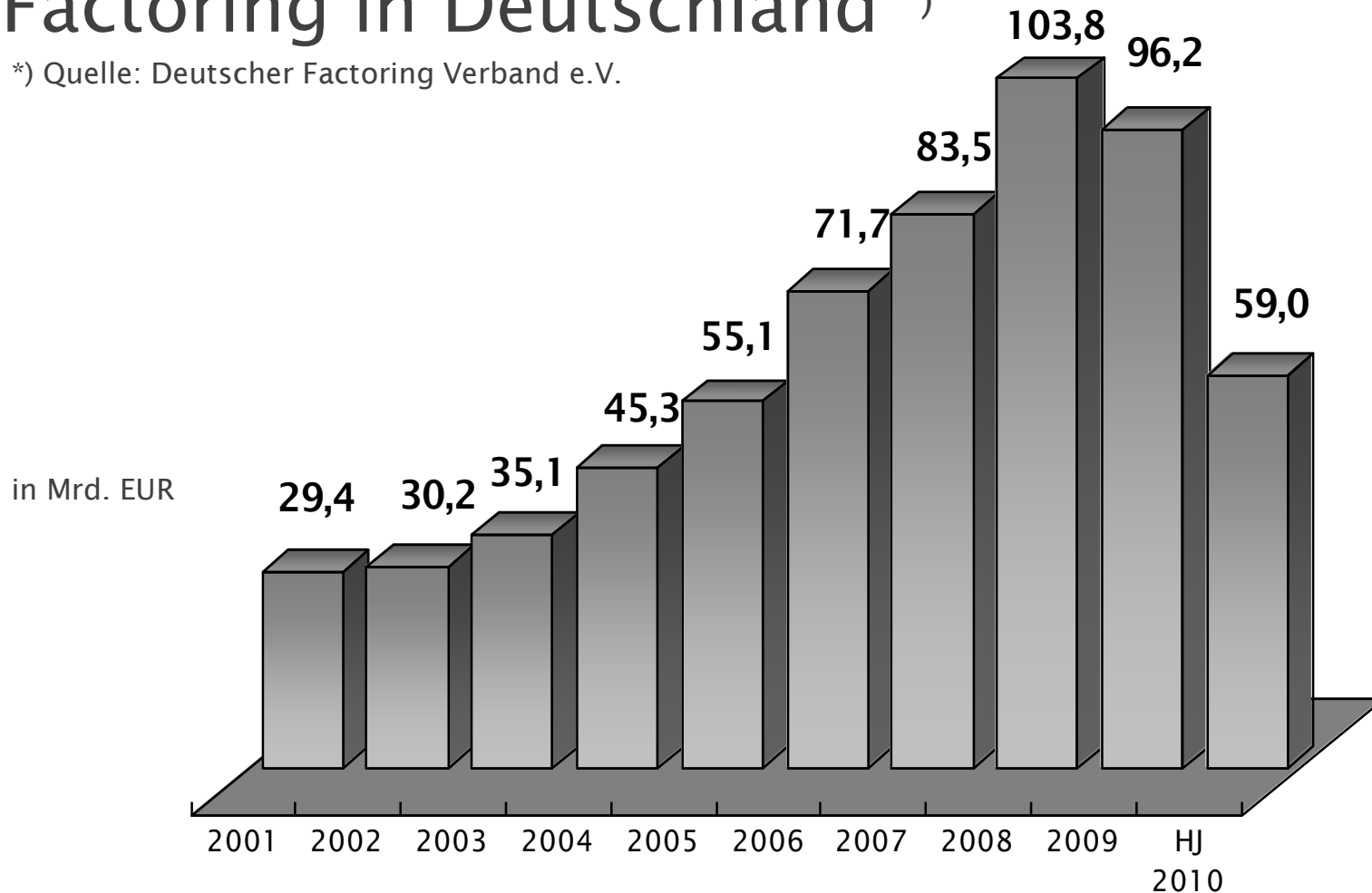
FAZ 29.06.2009

**„Die Liquiditätssicherung
muss jetzt im Vordergrund
stehen.“**

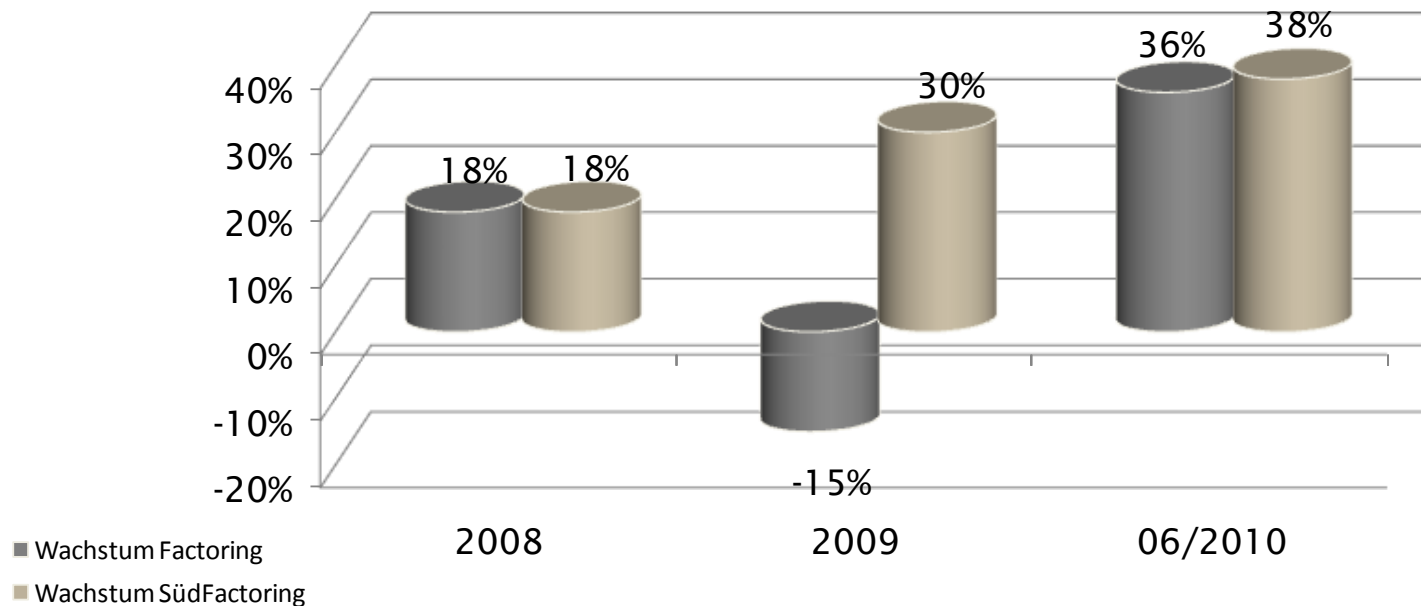
PROF. DIETHARD B. SIMMERT, Dortmund

Factoring in Deutschland *)

*) Quelle: Deutscher Factoring Verband e.V.

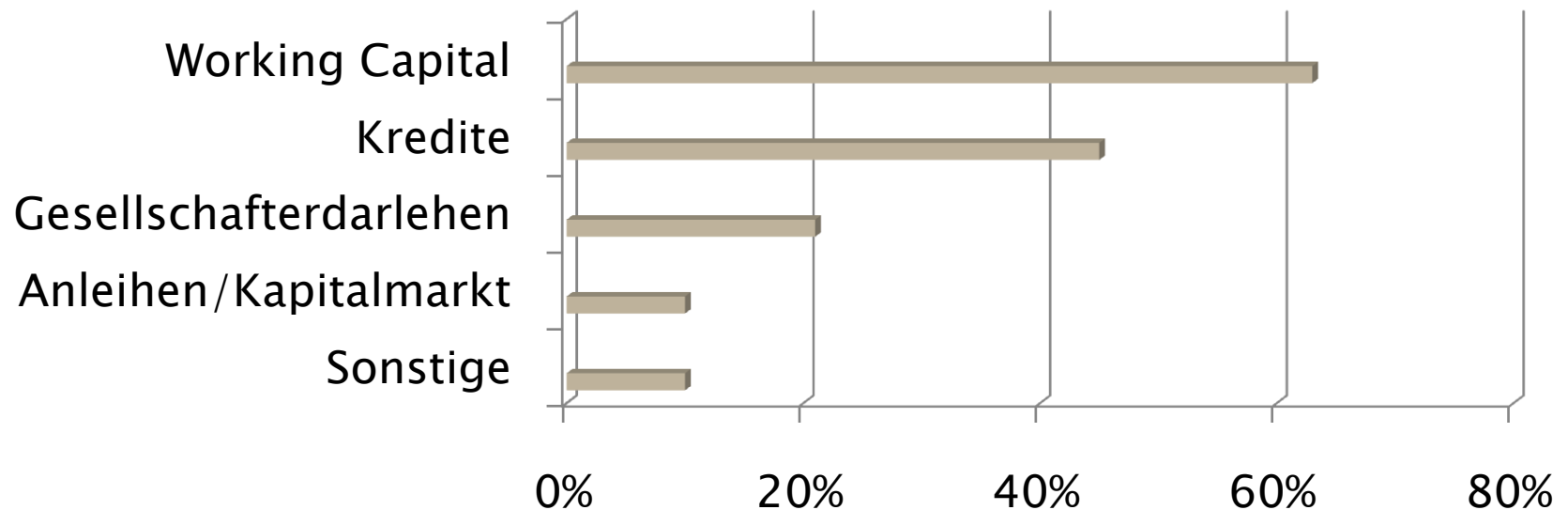


Entwicklung der Factoringumsätze in Deutschland und bei der SüdFactoring



Hauptfinanzierungsstrategien von Unternehmen

Die Unternehmen in Deutschland finanzieren sich hauptsächlich über (Mehrfachnennung möglich):



Quelle: Handelsblatt Business-Monitor International, Juni 2009

Optimierung Ihres Working Capitals mit SüdFactoring

- Strukturierung und Risikotransfer wesentlicher Unternehmens-Aktiva „Forderungen aus LuL“
- Finanzierungsoption aus dem Forderungsverkauf (umsatzkongruent)
- Bewertung und Überwachung von Debitoren
- Professionelles Forderungsmanagement nicht nur im Full-Service-Modell:
Gewinn des Wettlaufs der Gläubiger

Optimierung Ihres Working Capitals mit SüdFactoring

■ WC ohne SüdFactoring

Vorräte Halbfabrikate Fertigware

Forderungen LuL (Debitoren)

Verbindlichkeiten LuL (Kreditoren)

Bank-KK und Anzahlungen

■ WC mit SüdFactoring

Vorräte Halbfabrikate Fertigware

Bank-KK und Anzahlungen

Produktions- und Umsatzprozess

➔ Geringere Kapitalbindung

➔ Umsatzkongruente Finanzierung

Optimierung Ihrer Bilanzstruktur mit SüdFactoring

■ Steigerung der EK-Quote durch True Sale

Ihre Bilanz ohne
SüdFactoring

AV	EK
UV (inkl. Ford. LuL)	FK
	Verb. LuL

Ihre Bilanz mit
SüdFactoring

AV	EK
UV	FK

Off-Balance-Effekt { durch True-Sale-Wirkung
des Factoring-Verfahrens

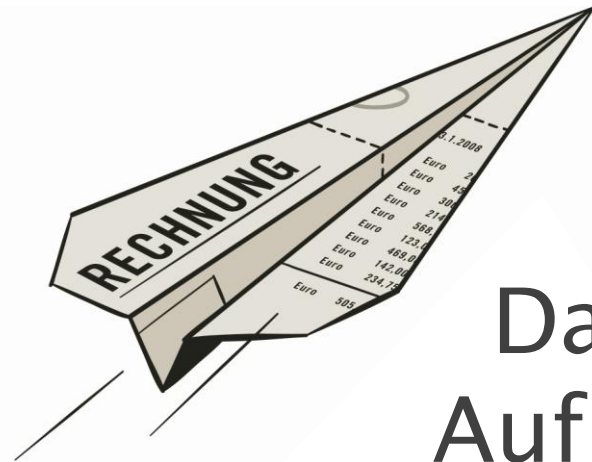
➔ Ratingverbesserung

Forderungsfinanzierung – eine werthaltige Dienstleistung

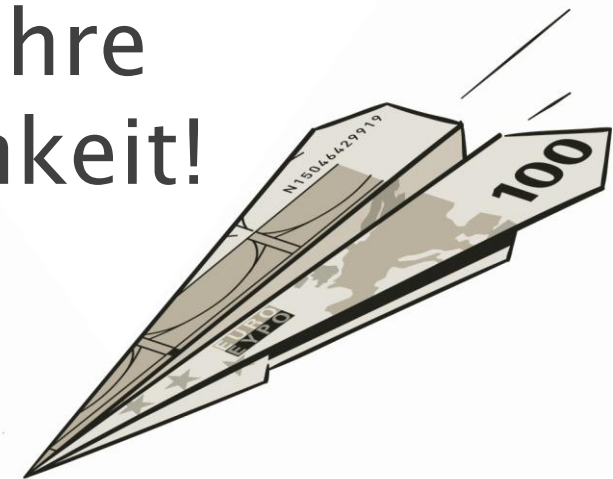
- Umsatzkongruente Finanzierung (Bevorschussungsoption)
 - ➔ **Liquidität**
- Transfer des Forderungsausfallrisikos zu 100% ➔ **Sicherheit**
- Professionelle Vertriebssteuerung durch Bewertung der Akquise-Adressen und Überwachung von Bestandskunden
 - ➔ **Ertragreiches Umsatzwachstum**
- Steigerung der EK-Quote durch Verkürzung der Bilanzsumme
 - ➔ **True Sale mit off-balance-Effekt**
- Übernahme der Debitorenbuchhaltung im Full-Service-Modell
 - ➔ **Professionelles Forderungsmanagement führt zu kurzen Debitoren-Laufzeiten**

SüdFactoring – Ihr starker Partner

- Hohe Kundenzufriedenheit: durchschnittliche Vertragslaufzeit 9 Jahre
 - Erfahrene Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit Expertenwissen
 - Risikomanagementplattform in Zusammenarbeit mit Kreditversicherern
 - Qualitätsführerschaft: Schlanke, effiziente Prozesse durch Beherrschung der Kernkompetenzen
 - Ausgewogenes Kundenportfolio
 - Gesicherte Refinanzierung
- ➔ SüdFactoring-Kunden arbeiten partnerschaftlich mit einem leistungsstarken, professionellen Finanzdienstleister zusammen



Danke für Ihre
Aufmerksamkeit!



Horst J. Wieland

Geschäftsführer
SüdFactoring GmbH

Factoring – Voraussetzungen

Voraussetzungen	Beschreibung
Umsatz	Ab 1.000 TEUR
Qualität der Forderungen	<ul style="list-style-type: none"> ■ Lieferung und Leistung muss vollständig, fristgerecht und einredefrei erbracht sein ■ Keine Vorauszahlungen oder Teilzahlungen ■ Keine Abrechnung nach VOB ■ Keine Gegenforderungen vorhanden ■ Forderungen sollten nicht anfällig für Rechtsstreitigkeiten sein
Qualität der Debitoren	<ul style="list-style-type: none"> ■ Debitorenlimite ausreichend gezeichnet ■ Breite Debitorenstreuung bevorzugt ■ Nur gewerbliche Abnehmer einbeziehbar
Qualität der Anschlussfirma	<ul style="list-style-type: none"> ■ Geordnete wirtschaftliche Verhältnisse ■ Seriöses und vertrauensvolles Management vorhanden

Factoring-Fragebogen

1. Produktion und/oder Handel mit _____
2. Jahresumsatz
 Inland _____ Tausend Euro
 Ausland _____ Tausend Euro
3. Durchschnittliche Außenstände
 _____ Tausend Euro
4. Anzahl der Kunden
 Inland _____
 Ausland _____
5. Zahl der Rechnungen pro Jahr
 Inland _____ Stück
 Ausland _____ Stück
6. Forderungsausfälle der letzten 3 Jahre
 2010: _____ Tausend Euro
 2009: _____ Tausend Euro
 2008: _____ Tausend Euro
7. Unsere Kontaktperson ist
 Frau / Herr _____ ; Tel.-Nr. _____
8. Sonstige Bemerkungen

Auf Ihre Antwort freuen wir uns.

 Ort + Datum

 Stempel + Unterschrift

Bitte ausgefüllt an:
FAX Nr. 0711/127 73449
 SüdFactoring GmbH
 Heilbronner Straße 86
 70191 Stuttgart

Factoring in der Praxis

- Factoring–Vertrag – Konditionen:
 - Factoring–Gebühr, Vorfinanzierungs–Zinssatz, Sicherheitseinbehalt
 - Definition Umsatz(–Ausschnitt)
- Einräumung von Ankaufslimiten
- Tägliche OP–Einspielung via FTP–Server
- Automatische Aufteilung der neuen Fakturen auf die Ankaufslimite
 - ➔ Finanzierungsoption
- Freie Disposition der Finanzierungsoption
- Zahlung der Debitoren auf separate Debitorenzahlkonten